

Andreas Fiedler & Partner

Andreas Fiedler (Dipl. Verw.-Wiss.)

Marketing- & Strategieberater (IHK) Systemische Unternehmensberatung Pasteurstr. 23, 14482 Potsdam Tel. (0331) 27 35 75 16 Mobil (0163) 6 34 78 90 mail@andreas-fiedler.de www.andreas-fiedler.de

Beruflicher Werdegang und Kompetenzprofil

Stand 01.10.2025

seit 04/2020 Leitender **Redakteur und Autor** der "<u>Potsdamer Impulse</u>", Netzwerk für Ganzheitliche Gesundheit

2021-2025 **Geschäftsführer** bei Sharepar, Gesellschaft für kooperative Ökonomie

seit 2011 Marketing- und Strategieberatung, Ganzheitliches Businesscoaching für Selbständige, Freiberufler und Gründer, Jobcoaching

www.andreas-fiedler.de, Praxis für Business-Entwicklung zum Teil in Kooperation mit

- AKR Consult Potsdam/ Berlin
- Die Andersberater:innen Berlin (ehemals "garage")
- BAfA Unternehmensberatung

Methoden und Themen:

- Systemische Business-Aufstellungen (z.B. "Potenzial-DNA", "IKIGAI", "Heroes Journey")
- Theorie U "Meet Your Future Self"
- Business Model Generation (Stähler/ Osterwalder)
- Entrepreneurial Design (Faltin/ Ripsas)
- Engpasskonzentrierte Strategie EKS (Mewes)
- Blue Ocean Strategie (Chan Kim/ Mauborgne)
- Unternehmerpersönlichkeit, Führung, Markenentwicklung
- Voice Dialogue

Projektauswahl:

AKR Consult: Gründungsberatung, Unternehmerkompetenzen, Marktrecherche, Positionierung, Portfolio, Businessplan, Marketing andersberater Berlin: Gründer Check Up, Businessplanerstellung, Geschäftsmodell- und Markenentwicklung, Präsentations- und Pitch-Training, Strategieberatung

<u>reimer-kempe Architektur</u> (Positionierung, Führung, Organisation) <u>Karsten Feucht Architektur</u> (Positionierung,

Unternehmerpersönlichkeit)

Madlen Ziege Wissenschaftskommunikation (Positionierung)

Dr. Schickhoff Projektmanagement (360° Unternehmensberatung)

Physiopraxis Heilzeitraum, Organisation und Führung

Entrepreneurship Education an der Ev. Schule Berlin Zentrum

Business Model Workshops bei der ego-Gründerakademie der

Hochschule Harz, Wernigerode

	Profiling und Bewerbungstraining (bbw Akademie, "Perspektive 50plus/Berliner BÄr" (BM für Arbeit und Soziales/ ComFort GmbH)
2002 – 2011	Geschäftsführender Inhaber des Arbeits- und Personalvermittlungsdienstes Job-Agentur in Treptow, www.jobbt.de
1999 – 2002	Marketingleiter in mittelständischem Transportunternehmen (Jeske & Schulze GbR) in Berlin Entwicklung von Corporate Identity und Design, Werbung (Print u. Online), Direktmarketing, Kundengewinnung/ Key-Account-Management
1996 – 1998	Freiberufliche Tätigkeit als Marketingberater Wissenschaftliche Mitarbeit im Max-Planck-Institut für Bildungsforschung,

Berlin und Marktforschung im EMNID-Institut, Berlin

Berufliche Weiterbildung

2024/25	Gestalttherapeutische Erfahrungen (Heldenreise, Schattenarbeit, VisionQuest)
2022/23	Voice Dialogue , Facilitator-Fortbildung für Coaches, Therapeuten und Berater, Voice Dialogue Berlin
2019/20	Theorie U – Leading from the emerging Future
	U.Lab/ Presencing Institute, Online-Kurs
2017/18	Experimentelle Aufstellungsarbeit, Persönlichkeitsintegration,
	Archteypenarbeit; 12-monatige Kooperation mit IP Institut für
	Persönlichkeitsentwicklung, Potsdam
2016	Theorie und Praxis des Contextuellen Coachings, 3-Tages-Workshop,
	Coaching- Akademie, Potsdam
2015	Systemische Aufstellungen im Einzelset, 6-monatige Weiterbildung, Institut Karin Schewe
2014	Geschäftsmodellentwicklung mit der Business Model Canvas,
	Tagesworkshop mit Prof. Dr. Sven Ripsas, HWR Berlin
	Trainings- und Moderationsprozesse, Flipchart-Gestaltung, Tagesseminar,
	Weiterbildungskontor Berlin
2013	Kommunikation & Körpersprache & , 5-Tages-Workshops,
	Galli Theater Berlin
2012	Nachfrage-Sog-System, 2-Tages-Seminar mit Horst-Sven Berger,
	Strategieforum e.V.
	xing-Seminar "XING optimal nutzen" mit Joachim Rumohr, Berlin
2011	Strategieberater (IHK), 4- monatige Weiterbildung an der EKS-Akademie/
	Strategieforum e.V., Kerstin Friedrich u. Jürgen Dawo (Town&Country)
	"Das Leuchtturmprinzip – wie Sie die richtigen Kunden gewinnen",
2000	Tagesworkshop, Prof. Dr. Kästele, München
2009	Zeit- und Selbstmanagement, AktivA-Multiplikatorenschulung,
2000	Comfort GmbH, Berlin/ TU Dresden
2008	Bewerbungscoach (in Kooperation mit Hesse/ Schrader), 5-monatige Weiterbildung, Forum Berufsbildung
2004	Kundengewinnung und Kundenbindung, IFER e.V., Berlin
1998	Fachkaufmann für Marketing (IHK), bbw Akademie Berlin
1992 –1994, 2001	Kommunikationstraining, Landmark Education (Zürich, Frankfurt/ M. und
1332 -1334, 2001	Berlin)

Akademische Ausbildung und biographische Daten

1995 - 1996

Wissenschaftliche Mitarbeit im Forschungsprojekt "Urban Governance",
Universität Potsdam
Herausgeberschaft für Fachpublikation zum Berliner Stadtforum

Hochschulabschluß Diplom-Verwaltungswissenschaftler
(Dipl.Verw.-Wiss.; Universität Konstanz)

Universitätsstudien und Praktika in den Studiengängen
Verwaltungswissenschaften/ Urban Management/ Kommunale und
Regionale Entwicklungspolitik in Konstanz, Berlin und Potsdam

Allgemeine Hochschulreife, Georg-Büchner-Gymnasium, Winnenden

Geburt in Schwäbisch Hall

IT-Anwendungen

Office, Präsentation, Cloud, KI:

MS- und Open-Office, Canva, Miroboard, Google-Drive; ChatGPT

Online-Meetings und -Seminare:

zoom, whereby, MS-Teams, Skype, Senfcall

Projektmanagement: Stackfield, Trello, slack, asana